

Mitarbeiter im Vertriebsinnendienst / Customer Success Manager (m/w/d)

Job ID: 250217



Freiburg, Deutschland

Einleitung

AppTec ist ein weltweit führender Softwarehersteller im Bereich Unified Endpoint Management und Mobile Security. Weltweit nutzen mehr als 6.400 Firmen und Organisationen in 107 Ländern die AppTec360 UEM Plattform für die Herausforderungen, denen Firmen bei der Verwaltung von Applikationen, Dokumenten, Konfiguration und Sicherheit von mobilen Geräten und Desktops gegenüberstehen.



Profil

Location: Freiburg im Br.

Start: per sofort oder nach Vereinbarung

Abteilung: Sales

Pensum: 100%

Ihre Aufgaben

- Erste Anlaufstelle für pot. Kunden, Beantwortung von Anfragen zu Produkten und Preisen
- Nachverfolgung von individuellen Angeboten und klären von Rückfragen
- Entwicklung kundenorientierter Lösungen bei Problemfällen

Ihre Qualifikationen

- Ausbildung im kaufmännischen Bereich (mind. 3 Jahre Erfahrung im Vertrieb)
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Ausgeprägte Kommunikations- und Teamfähigkeit
- Affinität zur Technik und IT
- Sie arbeiten verlässlich, genau und organisiert
- Sie zeigen hohe Lernbereitschaft und Eigeninitiative sowie eine ausgeprägte Hands-on-Mentalität

Interessiert?

Bewerben Sie sich jetzt, bitte ausschliesslich per E-Mail an hr@apptec360.com.

Ihre Bewerbung soll bitte folgende Dokumente enthalten:

- Bewerbungsschreiben
- Lebenslauf/CV
- Zeugnisse
- Gehaltsvorstellung
- Frühestmöglicher Eintrittstermin

Bewerbungen per Post können nicht bearbeitet werden.

Was wir bieten

- Attraktives Grundentgelt und variable Vergütungsanteile
- Umfassende Weiterbildungsmöglichkeiten
- Flexible Arbeitszeiten
- Homeoffice nach Rücksprache möglich
- Ergonomische Arbeitsplätze
- Freie Hardwareauswahl
- AppTec Mobilitätspaket